

SIMONE TORNAGHI

- ESPERIENZE LAVORATIVE -

Country Manager Italy (Set 2022 – oggi)

SantéVet Italia (Assicurazione sanitaria per animali)

Ho creato la filiale italiana del gruppo Vetassur con sede a Lione in Francia.

Il gruppo è leader nella copertura assicurativa sanitaria di cani e gatti ed è la compagnia di riferimento del mercato in Francia, Belgio, Spagna e Germania.

La filiale è in fase di forte sviluppo sulle funzioni commerciale, marketing, servizio clienti, gestione sinistri e rimborsi, brokers, b2b, finance e risorse umane.

Nei primi 6 mesi di attività sono stati conseguiti gli stessi risultati di vendita che sono stati raggiunti dopo ben 3 anni negli altri paesi europei.

Sono responsabile degli obiettivi quali/quantitativi di fatturato, del P&L, di Ebit e di Ebitda.

Area Director South Europe (Dic 2013 – Ago 2022)

Wiko Italy (Azienda di smartphones leader in Europa e nel mondo)

Ho creato la filiale italiana del gruppo Tinno con sede a Shenzhen in Cina.

Sono stato responsabile di tutte le filiali del Sud Europa a partire dal 2015 gestendo il personale e i mercati locali.

Ho gestito la parte commerciale, marketing, finance, hr, customer care e assistenza.

Ero responsabile degli obiettivi quali/quantitativi di fatturato, del P&L, del forecast accuracy, del budgeting costi/ricavi, scorte/rotazioni di magazzino,

Alla fine del 2021 il ramo di azienda è stato ceduto a Huawei.

Country Manager Italy (Dic 2011 – Nov 2013)

TTI Floorcare Italy (Azienda di elettrodomestici per la pulizia della casa)

Ho creato la filiale italiana del gruppo Techtronic Industries con sede a Hong Kong introducendo 2 brands nella grande distribuzione e nei negozi al dettaglio.

Retail Manager (Set 2007 – Nov 2011)

Mediashopping (Azienda di teleshopping, ecommerce e retail)

Ho creato la divisione retail di Mediashopping, società leader in Italia nel teleshopping e appartenente al gruppo Mediaset.

Ho implementato la rete agenziale per la gestione del rack jobbing su circa 200 punti vendita della GDO.

National Key Account Manager (Mag 2004 – Ago 2007)

Giocchi Preziosi (Brand n. 1 in Italia nel settore dei giocattoli)

Ho introdotto i prodotti Giochi preziosi nelle catene Mediamarket, Euronics, Expert, Unieuro dove non erano presenti prima di allora.

Ho gestito la rete vendita dei prodotti Gig con sede a Sesto Fiorentino (FI).

Key Account Manager (Nov 2002 – Apr 2004)

Hobby & Work (Leader nei collezionabili e prodotti editoriali)

Ho introdotto i prodotti H&W nella grande distribuzione, nelle librerie e nei negozi al dettaglio.

Sales Manager (Set 1997 – Ott 2002)

Finson (Azienda software e ecommerce)

Ho fondato una società appartenente al gruppo Finson che si occupava di ecommerce di prodotti software.

- FORMAZIONE / ISTRUZIONE -

2022 - 2023 : Certificazione IVASS per lo svolgimento dell'attività di distribuzione assicurativa

2018 - 2019 : Executive Master presso CFMT Milano

1990 - 1995 : Laurea in Economia Aziendale presso Università Bocconi

1985 - 1990 : Diploma di Ragioneria presso Istituto Enrico Tosi di Busto A.

- CONOSCENZE LINGUISTICHE -

Inglese: ottima conoscenza scritta e parlata

Francese: ottima conoscenza scritta e parlata

- ALTRE ESPERIENZE -

2006 – 2010 : Assessore allo sport e tempo libero del comune di Castellanza (VA).

2001 – 2003 : Presidente ex Municipalizzata Cassano Magnago (VA).

1995 – 1996 : Sottotenente di Complemento (Cavalleria, 153° AUC) con missioni all'estero.

- HOBBIES -

Ho studiato pianoforte per 15 anni.

Esperto di immersioni subacquee.

Appassionato lettore di romanzi e libri di filosofia.